

Gli Agenti in attività finanziaria di BNL Finance hanno la possibilità di offrire ai clienti una gamma di prodotti.

In particolare possono:

- Distribuire: **Cessione del Quinto, Delegazione di pagamento, Anticipo del trattamento di fine servizio, Mutui Individuali e Polizze Assicurative Protection**
- Segnalare: **Prestiti personali, Conti correnti e Affidamenti per le imprese.**

## LE FIGURE



### REGIONAL MANAGER

Agenti con incarico speciale di supporto e sviluppo della propria area di competenza nel:

- ✓ Raggiungimento Budget
- ✓ On boarding nuovi agenti
- ✓ Supporto e Coaching nello sviluppo dell'azione commerciale sul territorio
- ✓ Punto di riferimento nelle relazioni con Top Management della Capogruppo.



### AGENTE

Agenti con mandato diretto BNL Finance e con obiettivi di crescita e sviluppo della clientela.

## CLIENTELA

### OPEN MARKET

- ✓ Clientela proveniente dallo sviluppo del territorio.

Gli agenti possono proporre convenzionamenti con enti e amministrazioni della propria area di competenza e proporre i prodotti presenti all'interno del mandato ai clienti che non hanno rapporti con BNL.

### CAPTIVE

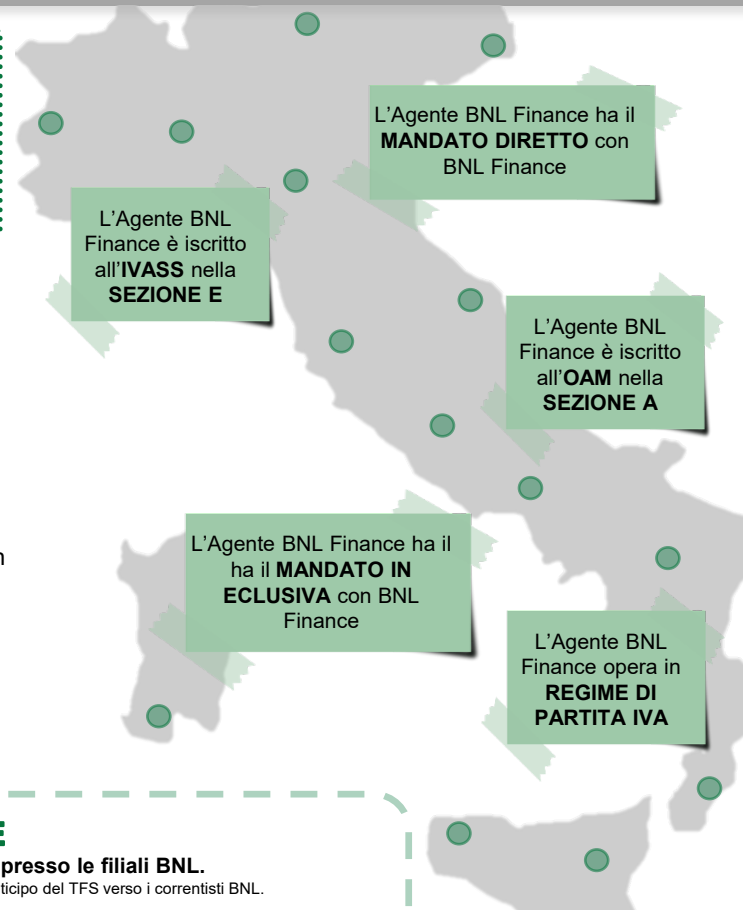
- ✓ Clientela con rapporti accesi presso le filiali BNL.

Gli agenti, curano la distribuzione del prodotto CQ e Anticipo del TFS verso i correntisti BNL.

- ✓ Clientela BNL Finance con Cessione del Quinto in corso.

Gli agenti possono contattare i clienti BNL Finance per proporre il rinnovo della Cessione del Quinto.

Anche per questo target di clientela gli agenti possono proporre i prodotti presenti all'interno del mandato con BNL Finance



L'Agente BNL Finance ha il **MANDATO DIRETTO** con BNL Finance

L'Agente BNL Finance è iscritto all'**IVASS** nella **SEZIONE E**

L'Agente BNL Finance è iscritto all'**OAM** nella **SEZIONE A**

L'Agente BNL Finance ha il **MANDATO IN ECLUSIVA** con BNL Finance

L'Agente BNL Finance opera in **REGIME DI PARTITA IVA**

